

VERKÄUFER*IN

Aufgaben

- Führen von Kundengesprächen, Qualifizierung und Beratung (telefonisch und online)
- Erstellung von Kundenpräsentationen und Angeboten
- Enge Zusammenarbeit mit Projekt Managern und dem Sales- und Marketingteam
- Strukturiertes Pflegen unserer Kontakte

Anforderungen

- Mehrjährige Erfahrung im (Online) Verkauf und/oder Verkauf am Telefon und im Pflegen von Kundenbeziehungen
- Hohe Motivation zum Telefonieren und die Freude und Ausdauer dranzubleiben
- Kundenorientiertes Denken sowie eine starke Fähigkeit, wertschöpfende Beziehungen zu Kunden aufzubauen
- Nachgewiesene Fähigkeit, Aufgaben in einer dynamischen Umgebung effektiv zu priorisieren und auszuführen
- Du bist durch und durch Teamplayer/in
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Lernbereitschaft

Vorteile

- Aktive Mitgestaltung an einer nachhaltigen Revolution im Bereich der erneuerbaren Energien
- Umfassendes Einarbeitung in den Online-Vertrieb inkl. Schulungen im Bereich Solaranlagen und täglicher Austausch mit dem Team.
- Attraktive und leistungsbezogene Bezahlung mit 28 Tagen Urlaub.
- Unbefristete Festanstellung.
- Aufstiegsmöglichkeiten in einem dynamisch wachsenden Unternehmen.
- Vertrauensvolles und respektvolles Miteinander in einem motivierten Team.

Bitte übergeben Sie ihren Lebenslauf an unsere Bürokraft.

VERKÄUFER*IN

Aufgaben

- Führen von Kundengesprächen, Qualifizierung und Beratung (telefonisch und online)
- Erstellung von Kundenpräsentationen und Angeboten
- Enge Zusammenarbeit mit Projekt Managern und dem Sales- und Marketingteam
- Strukturiertes Pflegen unserer Kontakte

Anforderungen

- Mehrjährige Erfahrung im (Online) Verkauf und/oder Verkauf am Telefon und im Pflegen von Kundenbeziehungen
- Hohe Motivation zum Telefonieren und die Freude und Ausdauer dranzubleiben
- Kundenorientiertes Denken sowie eine starke Fähigkeit, wertschöpfende Beziehungen zu Kunden aufzubauen
- Nachgewiesene Fähigkeit, Aufgaben in einer dynamischen Umgebung effektiv zu priorisieren und auszuführen
- Du bist durch und durch Teamplayer/in
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Lernbereitschaft

Vorteile

- Aktive Mitgestaltung an einer nachhaltigen Revolution im Bereich der erneuerbaren Energien
- Umfassendes Einarbeitung in den Online-Vertrieb inkl. Schulungen im Bereich Solaranlagen und täglicher Austausch mit dem Team.
- Attraktive und leistungsbezogene Bezahlung mit 28 Tagen Urlaub.
- Unbefristete Festanstellung.
- Aufstiegsmöglichkeiten in einem dynamisch wachsenden Unternehmen.
- Vertrauensvolles und respektvolles Miteinander in einem motivierten Team.

Bitte übergeben Sie ihren Lebenslauf an unsere Bürokraft.

VERKÄUFER*IN

Aufgaben

- Führen von Kundengesprächen, Qualifizierung und Beratung (telefonisch und online)
- Erstellung von Kundenpräsentationen und Angeboten
- Enge Zusammenarbeit mit Projekt Managern und dem Sales- und Marketingteam
- Strukturiertes Pflegen unserer Kontakte

Anforderungen

- Mehrjährige Erfahrung im (Online) Verkauf und/oder Verkauf am Telefon und im Pflegen von Kundenbeziehungen
- Hohe Motivation zum Telefonieren und die Freude und Ausdauer dranzubleiben
- Kundenorientiertes Denken sowie eine starke Fähigkeit, wertschöpfende Beziehungen zu Kunden aufzubauen
- Nachgewiesene Fähigkeit, Aufgaben in einer dynamischen Umgebung effektiv zu priorisieren und auszuführen
- Du bist durch und durch Teamplayer/in
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Lernbereitschaft

Vorteile

- Aktive Mitgestaltung an einer nachhaltigen Revolution im Bereich der erneuerbaren Energien
- Umfassendes Einarbeitung in den Online-Vertrieb inkl. Schulungen im Bereich Solaranlagen und täglicher Austausch mit dem Team.
- Attraktive und leistungsbezogene Bezahlung mit 28 Tagen Urlaub.
- Unbefristete Festanstellung.
- Aufstiegsmöglichkeiten in einem dynamisch wachsenden Unternehmen.
- Vertrauensvolles und respektvolles Miteinander in einem motivierten Team.

Bitte übergeben Sie ihren Lebenslauf an unsere Bürokraft.

VERKÄUFER*IN

Aufgaben

- Führen von Kundengesprächen, Qualifizierung und Beratung (telefonisch und online)
- Erstellung von Kundenpräsentationen und Angeboten
- Enge Zusammenarbeit mit Projekt Managern und dem Sales- und Marketingteam
- Strukturiertes Pflegen unserer Kontakte

Anforderungen

- Mehrjährige Erfahrung im (Online) Verkauf und/oder Verkauf am Telefon und im Pflegen von Kundenbeziehungen
- Hohe Motivation zum Telefonieren und die Freude und Ausdauer dranzubleiben
- Kundenorientiertes Denken sowie eine starke Fähigkeit, wertschöpfende Beziehungen zu Kunden aufzubauen
- Nachgewiesene Fähigkeit, Aufgaben in einer dynamischen Umgebung effektiv zu priorisieren und auszuführen
- Du bist durch und durch Teamplayer/in
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Lernbereitschaft

Vorteile

- Aktive Mitgestaltung an einer nachhaltigen Revolution im Bereich der erneuerbaren Energien
- Umfassendes Einarbeitung in den Online-Vertrieb inkl. Schulungen im Bereich Solaranlagen und täglicher Austausch mit dem Team.
- Attraktive und leistungsbezogene Bezahlung mit 28 Tagen Urlaub.
- Unbefristete Festanstellung.
- Aufstiegsmöglichkeiten in einem dynamisch wachsenden Unternehmen.
- Vertrauensvolles und respektvolles Miteinander in einem motivierten Team.

Bitte übergeben Sie ihren Lebenslauf an unsere Bürokraft.

VERKÄUFER*IN

Aufgaben

- Führen von Kundengesprächen, Qualifizierung und Beratung (telefonisch und online)
- Erstellung von Kundenpräsentationen und Angeboten
- Enge Zusammenarbeit mit Projekt Managern und dem Sales- und Marketingteam
- Strukturiertes Pflegen unserer Kontakte

Anforderungen

- Mehrjährige Erfahrung im (Online) Verkauf und/oder Verkauf am Telefon und im Pflegen von Kundenbeziehungen
- Hohe Motivation zum Telefonieren und die Freude und Ausdauer dranzubleiben
- Kundenorientiertes Denken sowie eine starke Fähigkeit, wertschöpfende Beziehungen zu Kunden aufzubauen
- Nachgewiesene Fähigkeit, Aufgaben in einer dynamischen Umgebung effektiv zu priorisieren und auszuführen
- Du bist durch und durch Teamplayer/in
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Lernbereitschaft

Vorteile

- Aktive Mitgestaltung an einer nachhaltigen Revolution im Bereich der erneuerbaren Energien
- Umfassendes Einarbeitung in den Online-Vertrieb inkl. Schulungen im Bereich Solaranlagen und täglicher Austausch mit dem Team.
- Attraktive und leistungsbezogene Bezahlung mit 28 Tagen Urlaub.
- Unbefristete Festanstellung.
- Aufstiegsmöglichkeiten in einem dynamisch wachsenden Unternehmen.
- Vertrauensvolles und respektvolles Miteinander in einem motivierten Team.

Bitte übergeben Sie ihren Lebenslauf an unsere Bürokraft.

VERKÄUFER*IN

Aufgaben

- Führen von Kundengesprächen, Qualifizierung und Beratung (telefonisch und online)
- Erstellung von Kundenpräsentationen und Angeboten
- Enge Zusammenarbeit mit Projekt Managern und dem Sales- und Marketingteam
- Strukturiertes Pflegen unserer Kontakte

Anforderungen

- Mehrjährige Erfahrung im (Online) Verkauf und/oder Verkauf am Telefon und im Pflegen von Kundenbeziehungen
- Hohe Motivation zum Telefonieren und die Freude und Ausdauer dranzubleiben
- Kundenorientiertes Denken sowie eine starke Fähigkeit, wertschöpfende Beziehungen zu Kunden aufzubauen
- Nachgewiesene Fähigkeit, Aufgaben in einer dynamischen Umgebung effektiv zu priorisieren und auszuführen
- Du bist durch und durch Teamplayer/in
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Lernbereitschaft

Vorteile

- Aktive Mitgestaltung an einer nachhaltigen Revolution im Bereich der erneuerbaren Energien
- Umfassendes Einarbeitung in den Online-Vertrieb inkl. Schulungen im Bereich Solaranlagen und täglicher Austausch mit dem Team.
- Attraktive und leistungsbezogene Bezahlung mit 28 Tagen Urlaub.
- Unbefristete Festanstellung.
- Aufstiegsmöglichkeiten in einem dynamisch wachsenden Unternehmen.
- Vertrauensvolles und respektvolles Miteinander in einem motivierten Team.

Bitte übergeben Sie ihren Lebenslauf an unsere Bürokraft.

VERKÄUFER*IN

Aufgaben

- Führen von Kundengesprächen, Qualifizierung und Beratung (telefonisch und online)
- Erstellung von Kundenpräsentationen und Angeboten
- Enge Zusammenarbeit mit Projekt Managern und dem Sales- und Marketingteam
- Strukturiertes Pflegen unserer Kontakte

Anforderungen

- Mehrjährige Erfahrung im (Online) Verkauf und/oder Verkauf am Telefon und im Pflegen von Kundenbeziehungen
- Hohe Motivation zum Telefonieren und die Freude und Ausdauer dranzubleiben
- Kundenorientiertes Denken sowie eine starke Fähigkeit, wertschöpfende Beziehungen zu Kunden aufzubauen
- Nachgewiesene Fähigkeit, Aufgaben in einer dynamischen Umgebung effektiv zu priorisieren und auszuführen
- Du bist durch und durch Teamplayer/in
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Lernbereitschaft

Vorteile

- Aktive Mitgestaltung an einer nachhaltigen Revolution im Bereich der erneuerbaren Energien
- Umfassendes Einarbeitung in den Online-Vertrieb inkl. Schulungen im Bereich Solaranlagen und täglicher Austausch mit dem Team.
- Attraktive und leistungsbezogene Bezahlung mit 28 Tagen Urlaub.
- Unbefristete Festanstellung.
- Aufstiegsmöglichkeiten in einem dynamisch wachsenden Unternehmen.
- Vertrauensvolles und respektvolles Miteinander in einem motivierten Team.

Bitte übergeben Sie ihren Lebenslauf an unsere Bürokraft.